

## Vacature: Area Sales Manager voor VS en Canada

Ben jij een ambitieuze sales professional die energie haalt uit het binnenhalen van nieuwe klanten en het veroveren van nieuwe markten? Heb jij een scherp oog voor commerciële kansen en ben je een geboren dealmaker? Dan zoeken wij jou als onze nieuwe Area Sales Manager!

**Jouw uitdaging:** Als Area Sales Manager breid je onze klantenportefeuille in de VS en Canada uit. Je gaat actief op zoek naar nieuwe zakelijke kansen en weet deze om te zetten in winstgevende deals. Relatiebeheer is belangrijk, maar jouw kracht ligt in het binnenhalen van nieuwe klanten en het overtreffen van targets.

### Wat ga je doen?

- Actief nieuwe klanten en markten vinden om onze business te laten groeien.
- Snel inspelen op commerciële kansen met oplossingen op maat.
- Internationaal reizen om deals te sluiten en relaties te versterken.
- Zelfstandig onderhandelen en salestrajecten succesvol afronden.
- Continu streven naar het overtreffen van je targets.

### Wie ben jij?

- Een echte hunter die graag nieuwe markten aanboort.
- Minimaal 5 jaar ervaring in sales, bij voorkeur in B2B.
- Resultaatgericht en altijd op zoek naar de volgende deal.
- Sterk in onderhandelen en commercieel scherp.
- Bereid om internationaal te reizen en culturele verschillen te benutten.
- Vloeiend in Engels, kennis van andere talen is een pluspunt.
- Ervaring in de metaalindustrie is een voordeel, maar jouw verkoopskills zijn cruciaal.

### Wie zijn wij?

KBM Affilips produceert al meer dan 50 jaar toonaangevende non-ferro legeringen. We zetten ons in voor een circulaire economie door metalen te recyclen en hergebruiken. Onze innovatieve producten vinden wereldwijd toepassing in diverse industrieën. Werken bij ons betekent deel uitmaken van een ambitieus en gedreven team.

### Wat bieden wij?

- Een uitdagende salesrol met ruimte om commerciële kansen te benutten.
- Een aantrekkelijk salaris en secundaire arbeidsvoorwaarden.
- Een competitieve werkomgeving waar succes wordt beloond.
- Veel verantwoordelijkheid en vrijheid om zelfstandig deals te sluiten.
- Mogelijkheid om te werken vanuit Oss (Nederland) of Tienen (België).

### Hoe solliciteren?

Ben jij de gedreven Area Sales Manager die wij zoeken? Solliciteer nu en maak het verschil! Stuur dan je cv en motivatiebrief naar [HR@affilips.com](mailto:HR@affilips.com) ter attentie van Geert Luyts, HR Manager. We kijken ernaar uit om van je te horen en samen te werken aan een spannende toekomst bij KBM Affilips!